

()

孔子学院品牌塑造的阶段性策略

賴禎黎

(,)

摘要：本研究探讨了在不同社会经济条件下，居民对环境问题的关注程度和态度。

关键词： ;

文献标志码： 文章编号： ()

10 of 10

文章编号： ()

收稿日期：

作者简介:赖祯黎,女,厦门大学新闻传播学院博士研究生,研究方向:广告。

、期

期的第阶段，在阶段，的。
的、的、的阶段的，
的成的。

、成长期

在的成长期，步，的的，
大。的，，的，
的阶段的

要“软实力”成为“中国”的新。对中国软实力的速提升，·
提出：“中中国正得的软实力的,对国,现在需要更加亚洲软实
力平衡的刻了。”频频出现的欧国“抹黑”孔子学院的事件,如近日出现的国国院为孔子学院教签证一事既证。国华盛顿著的智库人物一乔舒亚·库兰茨克,在国《新共和》杂志发的文《中国在亚洲挑战国软实力》中更加入骨的提出:“当华盛顿的鹰派将意力集中于中国潜在的军事,一种已经出现”,“自从苏垮台以,这第一有一个国家在挑战国的软实力。”从以上西学者的文可以出,孔子学院的进一步建设有可能引发新一轮的中国“软实力”。

综部和外部的分,我,可以清晰地出孔子学院

以汉语教学为主任的孔子学院，以儒家学、儒家经为教学的主，更实的是，仁、和等儒家教的言传身教和的互动让汉语学者亲身通“中国家部”，让汉语学者亲身以及人，以及人”的会。在得的效果。

在孔子学院的传动，儒家中的“仁”，并通的展现人。

(二) 品牌亲和力

在孔子学院的创和传播中，国家的。孔子学院的创经费到总的，多人在国外的当孔子学院为动，中以出国家在中的与和持。成孔子学院的，是为外的。

在成长期的孔子学院应当力化，逐步自身的品牌亲和力。是让孔子学院产熟、亲和任，认在的会位。

品牌亲和力的和持力，的念是以的，以发展的长期的。以以孔子学院的品牌亲和力。

以品为与学的沟通，增强学孔子学院的亲身。

在度上语言、文化的身到孔子学院的文化传播上，的，并发出新力量的，以提升孔子学院的教学量。孔子学院的汉语教学是传播的位，汉语教通自身的性和亲和力汉语学者。汉语教和学人传播的合，教学、互动，以及的沟通会到的人传播效。外，品、念品等语言的定、的传播，以强的传播效，成为传播者与者的沟通互通的效。以期在在国会中国文化的，强化中国文化的传力。

汉语学的数大。

了解，经多名学在孔子学院学汉语。是孔子学院的学在汉语的度、汉语学以持的。是孔子学院在大学的是以为主，持，学汉语产，学中断了。是汉语学，使学。以在孔子学院的品牌中，的，是让学续持汉语的和中国文化的步认。以为学的数，了解的学度，发的学，并定期与沟通。学的发新的，并以展运动。让在学外与学院持。让到是家，是为了的，品牌产亲和赖。

当会动，当文化

学是来民，背景、观念、维习状况，传播中充情况，受学。《方》美约道，美孔子学院问题中何美环境。很中师，是们合格，是们学方方针方致，些传播障碍。孔子学院传中结合开展关，期学孔子学院理。公，大大高。

大学各门合关系，开展专业、学研究南学研究机构学合资源享，开展，职能部门、区关系，形性。

(三) 创新

学项 创新

是性。年来掀，各学习中

，中旺。是管理内容之。学习数是，其中包括学历、非学历，年、青少年，专业、非专业，还政府、公务、商士等群。孔子学院针各层次，限学资源获取最大。

。大中学是学习，们是未来、中，是孔子学院务象，是系、合年轻知学；区民众学习

，中情，是性学；政府、公务、商学习数虽然限，却产直政，是交、学。子学院标群，中新新门播传中新新门，中中中传门播

方供大持,当水电专业才学的结合成孔子学院最大的之。孔子学院在的发展中,妨借鉴言机构成功的营销。

四、

在越来越受视的天,中国文化的,的国形象,应当抓孔子学院的契机,孔子学院成传播中文化、增信,大,高威望的途径。在孔子学院逐步成长的现阶段,应当坚持自身定位,持续传播儒家文化的精髓,增的,的国的中国,中文化的传播。

参考文献

- 段奕:《硬理论框架下的言文化国孔子学院》,《旦论坛》,年第期。
戴维·阿:《创势》,北京:中国劳障版,年。
梁炎、焦:《中亚孔子学院发展现状、问题研究》,《新疆大学学》,年第期。
林芳:《孔子学院概况》,〔〕网络孔子学院,。
潘斌:《现文化征下的》,《商业时》,年第期。
瑛:《孔子学院中国文化传播的反》,《学术论坛》,年第期。
徐丽:《孔子学院的发展现状、问题及趋势》,《浙江师范大学学》,年第期。
央青:《试论孔子学院的》,《南昌大学学》,年第期。
余明阳、韩红星:《学概论》,州:南理大学版,年。

(, , ,)

: , , ;

: ;